

統合型業務管理
システム

5つの機能で業務効率アップ!

ミネルバスコープ2013

伝票番号	伝票日付	入金日	担当	伝票種別	請求金額	入金金額	残高	請求月
1	2012/08/01	2012/08/01	15	普通	5740	260	28100	2012/08
1	2012/08/01	2012/08/01	15	普通	21500	1127	23100	2012/08
1	2012/08/01	2012/08/01	15	普通	3800	400	28100	2012/08
1	2012/08/01	2012/08/01	15	普通	4500	0	28100	2012/08
1	2012/08/01	2012/08/01	25	普通	1440	72	28100	2012/08
1	2012/08/01	2012/08/01	22	普通	500	0	28100	2012/08
1	2012/08/01	2012/08/01	22	普通	2376	0	28100	2012/08
1	2012/08/01	2012/08/01	22	普通	1152	0	28100	2012/08
1	2012/08/01	2012/08/01	22	普通	1936	0	28100	2012/08
1	2012/08/01	2012/08/01	22	普通	1016	0	28100	2012/08
1	2012/08/01	2012/08/01	22	普通	2844	0	28100	2012/08

弊社のオリジナル開発製品である「ミネルバスコープ2010」が、強力な販売管理機能を追加して、「ミネルバスコープ2013」へと生まれ変わりました。

入金消し込み、業務に合わせた伝票作成など、中小企業向けの販売管理システムとしては画期的な機能を備えて、あなたのビジネスを強力にサポートします。

機能

その1

販売管理システム

「入金消し込み」「自由伝票作成」など、豊富な機能で仕事はかどる!

入金消し込みをプログラムで処理!

今まで人手に頼るしかなかった事務作業を自動処理。



振込手数料の違いも自動で判断。

別々の請求書の一括入金にも対応。

翌月払いか翌々月払いかも識別。

一つの請求書の分割入金にも対応。

イレギュラーな条件の伝票も作成!

契約期間や納品条件が複雑でも、自動で伝票を作成。

納品書

「2週間に1回」「月の10日と20日」など、期間の複雑な伝票。

「リースの機械は1カ月ごとに請求」「消耗品の納品は20日間ごと」など、納品物ごとに異なる伝票。

カスタマイズ自由な印刷機能

お客様の要望に合った書式を簡単に作成できます。



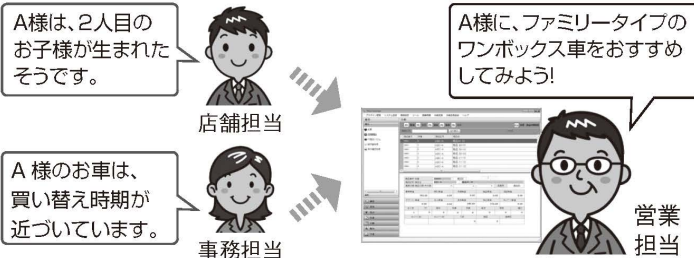
項目の追加や並べ替えが簡単。

請求書の封筒やDMなど、宛名印刷のレイアウトも作成。

「代理店向け伝票」「担当者別の実績書」など、各種の書式を保存可能。

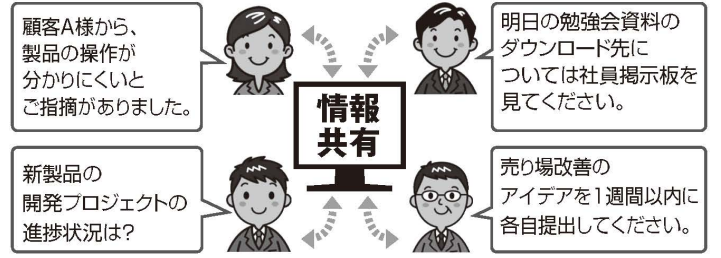
機能 その2 顧客管理機能(CRM)

顧客情報を無駄なく営業に活かす!



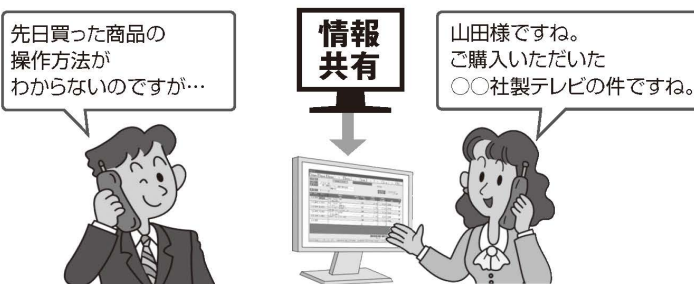
機能 その3 グループウェア機能

情報共有で業務効率が大幅アップ!



機能 その4 電話対応機能(CTI)

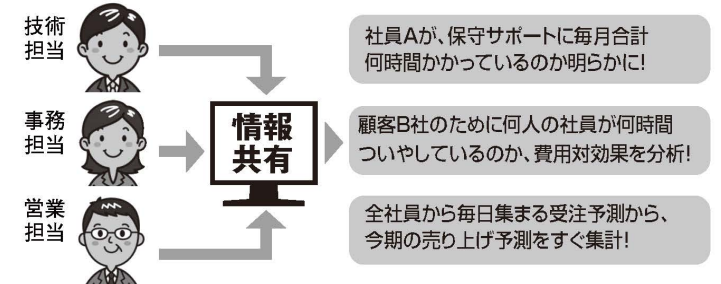
顧客情報を確かめながら電話対応!



機能 その5 BI(分析機能)

データ解析で経営の「見える化」を実現!

※BI=ビジネス・インテリジェンス



新連携事業計画 認定事業 「ミネルバスコープ」は平成20年度新連携事業計画に認定されました。

「新連携」は、中小企業新事業活動促進法に基づき、国が認定する事業活動です。異なる分野の事業者が連携し、経営資源を有効に組み合わせて、新事業活動を行うことにより新たな事業分野の開拓を図ることをいいます。

コア企業: 沖縄コンピュータ販売株式会社

外出先からスマートフォンやタブレットなどでアクセス! 開発中

事務所にいなくても、ノートパソコンやスマートフォン・タブレットで「ミネルバスコープ2013」の管理画面にアクセスできます。仕事の幅がグンと広がります。

- 営業先で見積書をすぐ作成。
- 今から訪ねる顧客のクレーム歴を確認。
- 出張先のホテルで売上チェック。

有限会社IT通信 〒901-1115 沖縄県島尻郡南風原町山川445-12
 代表者 取締役社長 高橋庸正 TEL 098-882-6103 FAX 098-882-6104 E-mail office@it-tusin.com URL http://www.it-tusin.com/

【出展する商品、サービスの名称】 統合型業務管理システム「ミネルバスコープ2013」
 【出展する商品、サービスの説明】 「ミネルバスコープ2013」は、企業に求められる機能がひとつになったオールインワンのシステムです。「販売管理」「顧客管理(CRM)」「電話対応(CTI)」「BI(経営分析)」「グループウェア」の機能を統合しました。WEBシステムとの連携により顧客向けサービスにも対応します。スマートフォンを利用した社外からのアクセスも可能です。
 【対象とする主な産業分野】 販売管理、顧客管理、業務管理、仕事効率化、保守・運用管理、開発ツール・ユーティリティ
 【上記産業分野に対する導入効果】 情報の共有。組織的営業の実現(営業支援)。事務作業の効率化。社外向けWEBシステムの構築。